

## SALES DEVELOPMENT MANAGER (M/W/D)

OLIGO produziert seit über 35 Jahren qualitativ hochwertige Leuchten für den Wohnraum. Wir stehen für Nachhaltigkeit und Innovation und fertigen als Manufaktur „Made in Germany“.

### Lust auf OLIGO...

hier kannst du deine Leidenschaft für einen fortlaufenden Marktaufbau unseres Produktportfolios in weiteren europäischen Mitgliedsländern ausleben. Du bist Teil eines engagierten Vertriebsteams, welches mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb punkten kann. Gemeinsam leben wir den besonderen Spirit unserer Marke und treffen unsere Entscheidungen auf kurzen Wegen und auf Augenhöhe.

### Du begeisterst dich für...

- Aus- und Aufbau von Vertriebsstrukturen und Neukundengeschäft in Europa
- Akquisition neuer Kundengruppen und kontinuierliche Weiterentwicklung im Vertriebsgebiet mittels strategischer Kundenplanung und gezieltem Aufbau von Neukunden im Rahmen unserer Wachstumsstrategie
- Entwicklung von Exportstrategien und Analyse der Kundenanforderungen zur Weiterentwicklung unseres Portfolios
- Eigenverantwortliche Betreuung des bestehenden und neu akquirierten Kundenstammes mit qualifizierter Beratung und entsprechender Budgetverantwortung
- regelmäßige Reisen in die Zielregionen und Teilnahme an internationalen Messen und Kundenveranstaltungen

### Das bist du...

- erfolgreich mit Abschluss eines betriebswirtschaftlichen Studiums oder eine vergleichbare Qualifikation
- kommunikations- und verhandlungsstark
- flexibel, teamfähig und empathisch
- innovationsorientiert und weist analytische Fähigkeiten sowie unternehmerisches Denken auf
- verhandlungssicher in Deutsch und Englisch

### Auf dich wartet...

- eine sorgfältige Einarbeitung in ein motiviertes Team mit angenehmen Arbeitsklima und einer offenen Kommunikation
- eine kreative Arbeitsatmosphäre mit abwechslungsreichen Aufgaben und einem hohen eigenem Gestaltungsspielraum und abteilungsübergreifendem Dialog
- ein leistungsbezogenes, attraktives Vergütungspaket
- ein positives und inspirierendes Arbeitsklima in einer offenen Unternehmenskultur
- eine enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- eine anspruchsvolle und eigenverantwortliche Tätigkeit
- ein modern ausgestattetes Arbeitsumfeld

Haben wir dein Interesse geweckt? Gleich an [bewerbung@oligo.de](mailto:bewerbung@oligo.de) eine aussagefähige Bewerbung senden!  
(Dateianhänge dürfen in Summe 8 MB nicht überschreiten)

OLIGO Lichttechnik GmbH, Abt. Personalwesen, Frau Ruth Robert, Tannenweg 1, 53757 Sankt Augustin